

Einladung zum Workshop MANAGEMENT-BETEILIGUNGEN

Do., 01.02.2018 | KölnSKY



Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH

Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH

Seit 01.01.1978 tätig in den Bereichen

- Kauf und Verkauf von Unternehmen und Unternehmensbeteiligungen (mehr als 500 Transaktionen wurden bisher beraten, mehr als 100 MBO/MBI-Mandate)
- Beratung von Unternehmern und Unternehmen mit Schwerpunkt Finanzmanagement sowie Vermögens- und Unternehmensnachfolge
- Vermögens-Controlling

Karl A. Niggemann

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH



Nach Ausbildung zum Bankkaufmann, Studium an der Bankakademie, Geschäftsleiter und Vorsitzender des Vorstandes einer Volksbank. Gründer und Geschäftsführer von IfW. Vorsitzender von Aufsichts- und Beiräten sowie Mitglied von Beratungs- und Kontrollgremien. Vorsitzender des Stiftungsbeirats einer Unternehmensträgerstiftung. Autor und Mitherausgeber verschiedener Fachbücher.

Die Moderatoren

Mark Niggemann

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH



... absolvierte ein Studium der Betriebswirtschaftslehre. Darüber hinaus erfolgte ein Zusatzstudium zum Steuerbetriebswirt. Seit 1998 ist er für IfW tätig. Davor war Mark Niggemann zehn Jahre bei verschiedenen Maschinenbauunternehmen beschäftigt. 2001 übernahm er die Geschäftsführung bei IfW.

Schwerpunkt seiner Tätigkeit sind die Unternehmensnachfolgeberatung und der Kauf und Verkauf von Unternehmen und Unternehmensbeteiligungen.

Swen P. W. Wietzke

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH



Nach Abschluss des Studiums der Betriebswirtschaftslehre war Herr Wietzke zunächst sechs Jahre bei KPMG Consulting AG beschäftigt, bevor er 2001 in die KPMG DTG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft wechselte. Dort war er sieben Jahre als Projektleiter mit Unternehmenstransaktionen befasst. Im Anschluss arbeitete Herr Wietzke als Partner bei RÖlfsPartner Management Consulting. Dort führte er nationale und internationale Projekte im Bereich M&A, Restrukturierung und Post Merger Integration durch. Seit 2013 ist er als Partner bei IfW tätig.

Der Workshop richtet sich an ...

... **Führungskräfte**, die Gestaltungsmöglichkeiten anstreben und unternehmerische Chancen - ggf. gemeinschaftlich mit geeigneten Eigenkapitalpartnern - nutzen möchten.

... **Unternehmer**, die

- eine Unternehmensnachfolge anstreben, bei welcher Unternehmenskontinuität gewahrt und ein marktgerechter Verkaufspreis erzielt werden kann.
- eine Diversifizierung des Gesamtvermögens anstreben und Teile des Firmenwerts realisieren möchten.



Datum

Do., 01.02.2018
9:30-17:00 Uhr

Tagungsort

KölnSKY
Ottoplatz 1 | 50679 Köln
www.koelnsky.com

Teilnahmegebühren

125,00 EUR zzgl. MwSt.

Die Teilnahme beinhaltet individuelle Gespräche mit den Referenten sowie Mittagessen und Erfrischungsgetränke in den Pausen.

Veranstalter: Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH
Lindenstraße 18 | D-58540 Meinerzhagen | Tel. +49 2354 9237-0 | Fax +49 2354 9237-30
www.ifwniggemann.de | info@ifwniggemann.de

DAS PROGRAMM

09.30 Uhr Begrüßung		
09.45 Uhr	<p>Workshop A-1 Owner-Buy-Out (OBO) als Chance, die Unternehmens- und Vermögensnachfolge gleichzeitig zu regeln</p> <p>Dipl.-Betriebsw. Mark Niggemann Geschäftsführender Gesellschafter Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH</p>	<p>Workshop B-1 Chancen und Risiken von Führungskräften im Rahmen von MBO, MBI, BIMBO, OBO oder EBO</p> <p>Dipl.-Kfm. Sven Rausch Partner Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH</p>
10.15 Uhr	<p>Workshop A-2 Vergütungssysteme für das Management - Gestaltung von Anreizsystemen im Rahmen des Erwerbs, der laufenden Unternehmensführung und in der Veräußerungsphase</p> <p>Sven Fritsche Rechtsanwalt und Steuerberater, Partner honert + Partner</p>	<p>Workshop B-2 Geeignete Führungskräfte für Unternehmensübernahmen im Rahmen von MBO/MBI</p> <p>Dipl.-Päd. Arndt Masuch Director/Partner KIENBAUM Consultants International GmbH</p>
10.45 Uhr Kaffeepause		
11.00 Uhr	<p>Workshop A-3 Management-Beteiligungen im Mittelstand - Strukturierung und rechtliche Umsetzung; Kredit- und Sicherheitenverträge</p> <p>Dr. Thomas Kuhnle Rechtsanwalt, Partner Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Stuttgart</p> <p>Dr. Michael Krömker Rechtsanwalt, Partner Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Düsseldorf</p>	<p>Workshop B-3 Bedeutung, Vorbereitung und Durchführung der Due-Diligence-Prüfung</p> <p>Dr. Boris Hartisch Rechtsanwalt</p>

DAS PROGRAMM

<p>11.30 Uhr</p>	<p>Workshop A-4 Erfolgsstrategie von Direktansprachen im Rahmen von Management-Buy-Ins/Identifizierung geeigneter Unternehmen</p> <p>Dipl. oec. Ernst Paul Berater Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH</p>	<p>Workshop B-4 Erfolgsfaktoren für die Post-Buy-Out-/In-Integration</p> <p>Dipl.-Kfm. Swen P. W. Wietzke Partner Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH</p>
<p>12.00 Uhr</p>	<p>Workshop A-5 Die Finanzierung des Buy-Outs - auch unter Berücksichtigung öffentlicher Finanzierungshilfen</p> <p>Lukas Blatt, Senior Associate HypoVereinsbank - Member of UniCredit</p> <p>Stefan Holst, Leiter Förderberatung HypoVereinsbank - Member of UniCredit</p>	<p>Workshop B-5 Kapitalbedarf für Kaufpreis und Nebenkosten - Finanzierung des erworbenen Unternehmens und dessen Entwicklung</p> <p>Dirk Schulte Bankbetriebswirt Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH</p>
<p>12.30 Uhr Mittagspause</p>		
<p>13.30 Uhr</p>	<p>Workshop A-6 Risikofaktoren von MBO-/MBI-Projekten - Praxisbericht eines Eigenkapitalpartners</p> <p>Dipl.-Volksw. Jörg Friedrich Bätjer Investment Manager HANNOVER Finanz GmbH</p>	<p>Workshop B-6 Erfahrungsbericht eines Eigenkapitalpartners</p> <p>Dipl.-Kfm. und Jurist Thorsten Gohlke Managing Partner GFEP Family Equity</p>
<p>14.00 Uhr</p>	<p>Workshop A-7 Unternehmensbewertung und Kaufpreisfindung</p> <p>Prof. Dr. Andreas Blum Wirtschaftsprüfer und Steuerberater DHPG Dr. Harzem & Partner mbB</p>	<p>Workshop B-7 Beraterpool Beirat</p> <p>Gabriele Bornemann Geschäftsführende Gesellschafterin Management Alliance GmbH</p>

DAS PROGRAMM

<p>14.30 Uhr</p>	<p>Workshop A-8 Share Deal vs. Asset Deal - ein Vorteilhaftigkeitsvergleich</p> <p>Prof. Dr. Norbert Neu Wirtschaftsprüfer, Steuerberater DHPG Dr. Harzem & Partner mbB</p>	<p>Workshop B-8 Steuerliche Gestaltung eines Buy-Outs</p> <p>Dr. Dr. h.c. Thomas Weckerle Wirtschaftsprüfer, Steuerberater, Rechtsanwalt WWP Weckerle Wilms Partner GmbH</p>
<p>15.00 Uhr</p>	<p>Kaffeepause</p>	
<p>15.15 Uhr</p>	<p>Workshop A-9 Auswahl des Buy-Out-Beraters - Preisfindung als Verhandlungsprozess</p> <p>Karl A. Niggemann, Geschäftsführer Dipl.-Volksw. Tobias Kühne, Partner Institut für Wirtschaftsberatung Niggemann & Partner GmbH</p>	
<p>15.45 Uhr</p>	<p>Workshop A-10 Praxisfall einer Management-Buy-Out-Transaktion Cryotherm GmbH & Co. KG</p> <p>Dipl.-Kfm. Peter Siara Geschäftsführender Gesellschafter</p> <p>Finanzierung: Jens Ulmer Direktor Firmenkunden HypoVereinsbank AG</p> <p>Recht und Steuern: Manfred Steinborn Wirtschaftsprüfer, Steuerberater, Rechtsanwalt, Geschäftsführer RSM Verhülsdonk GmbH</p>	
<p>16.30 Uhr</p>	<p>Zusammenfassung</p>	

Anschließend Gespräche mit Referenten.

DIE REFERENTEN

Workshop B-1

Sven Rausch

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH



... hat ein Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Christian-Albrechts-Universität zu Kiel erfolgreich abgeschlossen. Nach 3-jähriger Tätigkeit als M&A-Consultant wechselte Sven Rausch zu einem Medizintechnikunternehmen und beschäftigte sich dort insbesondere mit der Akquisition von Beteiligungsunternehmen, dem Einwerben von Beteiligungskapital sowie der Vorbereitung des Börsengangs.

Nach seiner anschließenden Tätigkeit im Beteiligungsmanagement einer Landesbank ist Sven Rausch seit dem Jahr 2000 für IfW tätig; seit 2002 als Partner am Standort Düsseldorf.

Workshop B-2

Arndt Masuch

Kienbaum Consultants International GmbH



... ist seit 2001 Personalberater und Partner bei Kienbaum. Im Geschäftsbereich Executive Search realisiert er Mandate in der nationalen und internationalen Suche, Beurteilung und Auswahl ausgewählter Führungsfunktionen. Seit 2017 leitet Arndt Masuch als Executive Director zudem den Geschäftsbereich am Stammsitz in Köln. Arndt Masuch besitzt umfassende Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit international agierenden Industrieunternehmen sowie mit Banken und Beteiligungsgesellschaften. Er begleitet sensible Nachfolgeregelungen im Mittelstand und verfügt dabei über besondere Expertise in der Gewinnung von gesellschafterfremden Geschäftsführern für Familienunternehmen.

Workshop A-2

Sven Fritsche

honert + partner mbB



... durchlief eine Ausbildung als Bankkaufmann, Rechtsanwalt und Steuerberater. Seit 1990 ist er in München in verschiedenen mittelständischen Kanzleien als gesellschaftsrechtlicher und steuerrechtlicher Berater tätig, seit 2011 bei honert + partner mbB. Sven Fritsche konzentriert sich bei seiner Arbeit neben dem Kauf und Verkauf von Unternehmen auf die gesellschaftsrechtliche Beratung von start ups, Wachstumsunternehmen, mittelständischen Firmen und börsennotierten Gesellschaften. Schon seit den Zeiten des neuen Marktes bildet hierbei die Strukturierung von Management- und Mitarbeiterbeteiligungen einen Schwerpunkt seiner Tätigkeit.

Workshop A-3

Dr. Thomas Kuhnle

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH



... absolvierte ein Studium der Rechtswissenschaften. Seit 1999 ist er für Luther tätig und seit 2006 Partner. Schwerpunkte seiner Tätigkeit sind nationale und internationale Unternehmenstransaktionen. Daneben ist er bei Privatisierungen tätig und berät Vorstände, Geschäftsführer, Aufsichtsräte und Beiräte zu Transaktionen und komplexen Projekten sowie gesellschaftsrechtlichen Fragen. Zu seinen Mandanten gehören strategische Investoren verschiedener Branchen, Private-Equity-Häuser, Family Offices und Banken. Er hat über 50 erfolgreich abgeschlossene Transaktionen in maßgeblicher Funktion als Berater begleitet.

DIE REFERENTEN

Workshop A-3

Dr. Michael Krömker, MBA

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

... absolvierte ein Studium der Rechtswissenschaften und hält ein Dual-MBA-Degree der Universitäten Mannheim und Tongji (Shanghai). Partner ist er seit 2014. Davor war Dr. Krömker über zehn Jahre bei verschiedenen internationalen Kanzleien im Bereich M&A und Gesellschaftsrecht tätig. Schwerpunkt seiner Tätigkeit ist die Begleitung von M&A-Transaktionen sowie die Steuerung von Großprojekten. Zu seinen Mandanten zählen in- und ausländische strategische und Finanz-Investoren. In zahlreichen Transaktionen entwickelte er Lösungen für Familiennachfolge- und Managementbeteiligungs-Szenarien.



Workshop B-3

Dr. Boris Hartisch

Rechtsanwalt

... absolvierte das Studium der Rechtswissenschaften in Marburg, Tübingen und Münster. Er ist seit 1996 als Rechtsanwalt zugelassen und war zunächst als Associate und dann als Partner (ab 1999) in wirtschaftsrechtlich ausgerichteten, überörtlichen Anwaltskanzleien in Heidelberg und Köln tätig.



Seit 2003 ist er in eigener Kanzlei mit dem Schwerpunkt M&A bei mittelständischen Unternehmen tätig. Seitdem sind mehr als 50 Transaktionen von ihm rechtlich begleitet worden.

Workshop A-4

Dipl. oec. Ernst Paul

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH

Nach Abschluss des betriebswirtschaftlichen Studiums an der Universität Augsburg als Dipl. oec. begann er seine Karriere in der Softwareindustrie. Zunächst arbeitete er sieben Jahre bei einem führenden Hersteller von Business-Software. Daran anschließend war Ernst Paul Mitglied der Geschäftsleitung bei einem Softwarehaus für ERP-Lösungen mit etwa 250 Mitarbeitern. Seit 2000 ist Ernst Paul in der M&A-Beratung aktiv.

Seit 2008 ist er für IfW tätig und begleitete dort vorwiegend MBI- und Nachfolgeprojekte bei mittelständischen Unternehmen aus verschiedenen Branchen.



Workshop A-5

Lukas Blatt

HypoVereinsbank - UniCredit Bank AG

... absolvierte nach seinem Bachelorstudium mit Schwerpunkt Bankwesen ein Traineeprogramm in der Unternehmerrbank der HypoVereinsbank. Währenddessen erweiterte er seinen Fokus durch ein internationales berufsbegleitendes Masterstudium und befasste sich u. a. mit Working-Capital-Finanzierung und Ratingmodellen im Mittelstand.



Seit 2011 bei der HypoVereinsbank, berät er heute mittelständische Kunden in NRW von der Entwicklung einer Nachfolgelösung über deren Strukturierung bis zur tatsächlichen Finanzierung.

DIE REFERENTEN

Workshop A-5

Stefan Holst

HypoVereinsbank - UniCredit Bank AG

... ist seit 1989 für die HypoVereinsbank tätig. Nach seiner Ausbildung zum Bankkaufmann war er u. a. in der Privatkundenbetreuung, als Trainer, als Organisator im Bankbetrieb und als Consultant für das Firmenkundengeschäft tätig. In den letzten 10 Jahren hat er als Cash-Management-Spezialist Großkunden des Corporate und Investmentbankings betreut. Seit Dezember 2014 verantwortet er den Regionalvertrieb Nord für das Fördergeschäft der HypoVereinsbank mit den Schwerpunkten der Beratung von öffentlichen Finanzierungshilfen, Förderkrediten, Ausfallbürgschaften, Zuschüssen und öffentlichem Beteiligungskapital.



Workshop B-5

Dirk Schulte

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH

... absolvierte eine Ausbildung zum Bankkaufmann bei der Volksbank Meinerzhagen. Nach Abschluss der Ausbildung war er dort als Kreditsachbearbeiter und später als Leiter der Auslandsabteilung tätig. 1992 erfolgte der Wechsel zu IfW als Assistent des geschäftsführenden Gesellschafters. Parallel dazu absolvierte Dirk Schulte ein Studium an der Bankakademie Frankfurt, das er erfolgreich als Bankfachwirt abschließen konnte. 2005 erfolgte eine Zusatzqualifikation zum Certified Rating Advisor. Seit 2001 ist er als Prokurist bei IfW tätig.



Workshop A-6

Jörg Friedrich Bätjer

HANNOVER Finanz GmbH

... ist seit 1996 Investment Manager bei der HANNOVER Finanz Gruppe. 1999 wurde er zum Prokuristen ernannt. Zuvor war er als Vertriebs- und Marketingleiter in der Kunststoffverpackungsindustrie tätig. Von 1985 bis 1989 leitete er in einem größeren Konzern im Bereich Business Development Projekte zur Entwicklung und Markteinführung. Im Anschluss an seine Wirtschaftsstudien an den Universitäten Penn State (USA) und Kiel (1982 Abschluss Diplom-Volkswirt) erwarb Jörg Friedrich Bätjer praktische Leasing- und Verkaufsfinanzierungserfahrungen bei dem amerikanischen Computerhersteller Hewlett-Packard.



Workshop B-6

Thorsten Gohlke

GFEP Family Equity

2009 gründete Thorsten Gohlke mit GFEP Family Equity ein spezialisiertes Investment Office für langfristiges Portfolio-unternehmertum. Mit sechs Partnern und Büros in München, Hamburg und Frankfurt strukturiert GFEP Family Equity heute individualisierte Unternehmensbeteiligungsportfolios und hält über Club-Equity-Investments selbst ein mittelständisches Portfolio. Thorsten Gohlke war sechs Jahre lang Single-Family-Officer von Professor Roland Berger und beriet zuvor bei Pricewaterhouse Coopers in Frankfurt am Main führende angelsächsische Fonds bei leveraged-buyout-Transaktionen im deutschen Mittelstand.



DIE REFERENTEN

Workshop A-7

Prof. Dr. Andreas Blum

dhpg Dr. Harzem & Partner mbB

... ist Wirtschaftsprüfer und Steuerberater bei der dhpg. Nach seiner Lehre zum Bankkaufmann studierte er Betriebswirtschaft an der Universität Köln, wo er auch promovierte. Bevor er 2008 zur dhpg kam, war er Mitglied der Geschäftsleitung der Kölner Niederlassung einer der Top-Ten-Beratungsunternehmen.



Seit 2010 ist er Partner der dhpg. Schwerpunktmäßig berät und prüft Prof. Dr. Blum mittelständische Unternehmen und Konzerne aus Industrie, Handel und Dienstleistungen. Des Weiteren liegt der Fokus seiner Arbeit auf der Bewertung von Unternehmen, u. a. als Gerichtsgutachter, und immateriellem Vermögen.

Workshop A-8

Prof. Dr. Norbert Neu

dhpg Dr. Harzem & Partner mbB

... Wirtschaftsprüfer und Steuerberater, studierte nach seiner Ausbildung zum Bankkaufmann Betriebswirtschaftslehre an der Uni Köln, wo er als wissenschaftlicher Mitarbeiter tätig war und zum Dr. rer. pol. promovierte. Seit 1997 ist er Partner der dhpg und betreut hauptsächlich mittelständische Unternehmen in Fragen des nationalen und internationalen Unternehmenssteuerrechts. Zudem ist er u. a. als Aufsichtsrat, als Honorarprofessor und als Gastdozent tätig. Er ist Mitglied des Fachinstituts der Steuerberater sowie Mitherausgeber der Fachzeitschrift „GmbH-Rundschau“. Darüber hinaus ist er als Fachautor und -referent tätig.



Workshop B-7

Gabriele Bornemann

Management Alliance GmbH

... ist Bankkauffrau und Betriebswirtin. Nach langjährigen Erfahrungen in der Firmenkundenberatung mit dem Schwerpunkt Restrukturierungsmanagement bei der IKB AG wechselte sie im Jahr 2008 in die Industrie. Dort verantwortete sie die Positionen Head of IR, Head of M&A und Chief Compliance Officer. 2015 folgte der Schritt in die Selbstständigkeit mit der Gründung der Management Alliance GmbH, einem zertifizierten Lehrgangsanbieter der Dt. Börse AG zur fachlichen Qualifizierung von Aufsichtsräten und Beiräten. Als Qualitätsführer in der Aufsichtsratsausbildung setzt die Management Alliance wesentliche Impulse für eine Professionalisierung der Beirats- und Aufsichtsratsarbeit.



Workshop B-8

Dr. Dr. h.c. Thomas Weckerle

WWP Weckerle Wilms Partner GmbH

... nach Jurastudium und betriebswirtschaftlichen Studium Assistent an der Uni Göttingen; es folgten 3 Semester in Berkeley (USA) mit Abschluss des LL.M.; dann Ablegung der Berufsexamena.

Schwerpunkte seiner Tätigkeit sind die steuerliche und die gesellschaftsrechtliche Beratung von mittelständischen Unternehmen, die Unternehmensnachfolgeberatung, Unternehmensbewertung bei KMU, steuerliche und handelsrechtliche Rechnungslegung (Wirtschaftsprüfung), steuerliche Betriebsprüfungen und finanzgerichtliche Verfahren.



DIE REFERENTEN

Workshop A-9

Tobias Kühne

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH

... absolvierte nach einer Lehre zum Industriekaufmann ein Studium der Volkswirtschaftslehre in München und Washington D.C. und ist seit 2007 Partner bei IfW.

Davor war Tobias Kühne bei verschiedenen Banken im Firmenkundengeschäft tätig, zuletzt als Leiter des Firmenkundengeschäfts bei Barclays - Merck Finck & Co. in München. Schwerpunkt seiner Tätigkeit sind Unternehmensnachfolgeberatung sowie der Kauf und Verkauf von Unternehmensbeteiligungen.



Workshop A-10

Peter Siara

Cryotherm GmbH & Co. KG

... studierte Betriebswirtschaftslehre an der Universität zu Köln. Als Projektcontroller und als Produktmanager für „neue“ Technologieentwicklungen arbeitete er bei einem amerikanischen Automobilzulieferer. Im Jahre 2003 begann er in der Beschaffung eines weltweit führenden Gaseherstellers und leitete ab 2005 den Gesamtbereich Beschaffung der deutschen Einheit. Ab 2011 übernahm er die Geschäftsführung der Konzerngesellschaft Cryotherm GmbH & Co. KG. Ab dem Jahre 2014 konnte er mit einem MBO die mehrheitlichen Geschäftsanteile an der Cryotherm GmbH & Co. KG erwerben.



Workshop A-10

Jens Ulmer

HypoVereinsbank - UniCredit Bank AG

... ist seit 2007 für die HypoVereinsbank tätig. Nach seiner Ausbildung zum Bankkaufmann und Bankfachwirt hat er in einer deutschen Geschäftsbank verschiedene Aufgaben übernommen und war u. a. viele Jahre im Risikomanagement sowie der Betreuung von Groß- und Unternehmenskunden tätig.

Von 2011 bis 2013 hat er als Relationship Manager Großkunden des Corporate- and Investmentbankings der HypoVereinsbank betreut. Seit Mitte 2013 betreut er als Direktor Firmenkunden ein aus anspruchsvollen Firmenkunden und Konzernen bestehendes Portfolio im Wirtschaftsraum Südwestfalen.



Workshop A-10

Manfred Steinborn

RSM GmbH

... ist Wirtschaftsprüfer, Steuerberater und Rechtsanwalt. Er berät sowohl deutsche als auch internationale Unternehmen. Beratungsschwerpunkte von Herrn Steinborn sind die Planung und Durchführung von Nachfolge- und Unternehmensübergaben sowie die Steuerplanung und -strukturierung sowohl für Familienunternehmen als auch für Privatpersonen und Familien.

Im deutschlandweiten RSM-Netzwerk fungiert Manfred Steinborn als Leiter des Kompetenzteams „Familienunternehmen“. Außerdem ist er stellvertretender Leiter der Steuerpolitischen Kommission des Verbandes „Die Familienunternehmer“.





ANMELDUNG

Institut für Wirtschaftsberatung
Niggemann & Partner GmbH

Per Telefax: +49 2354 9237-30

Lindenstraße 18 | D-58540 Meinerzhagen
Tel. +49 2354 9237-0 | www.ifwniggemann.de

WORKSHOP MANAGEMENT-BETEILIGUNGEN

Do., 01.02.2018 | 9:30-17:00 Uhr

Hiermit melde(n) ich/wir mich/uns verbindlich für folgende Workshops an:

09:45 Uhr + 10:15 Uhr	<input type="checkbox"/> Workshop A-1+A-2	<input type="checkbox"/> Workshop B-1+B-2
11:00 Uhr + 11:30 Uhr + 12:00 Uhr	<input type="checkbox"/> Workshop A-3+A-4+A-5	<input type="checkbox"/> Workshop B-3+B-4+B-5
13:30 Uhr + 14:00 Uhr + 14:30 Uhr	<input type="checkbox"/> Workshop A-6+A-7+A-8	<input type="checkbox"/> Workshop B-6+B-7+ B-8
15:15 Uhr + 15:45 Uhr	<input type="checkbox"/> Workshop A-9+A-10	

Ich/wir nehme(n) mit _____ Person(en) teil.

Über die Kostenpauschale in Höhe von 125,00 EUR pro Person + MwSt. = **148,75 EUR** erhalten Sie in den nächsten Tagen eine Rechnung.

Teilnehmer 1

E-Mail

Teilnehmer 2

E-Mail

Teilnehmer 3

E-Mail

Firma

PLZ, Ort

Straße, Nr.

Datum, Unterschrift

Bitte melden Sie sich bis spätestens zum 15.01.2018 an.

Alternativ einfach Online anmelden:
www.ifwniggemann.de/workshopanmeldung
oder QR Code scannen.

